

رندة بدير، مديرية حلول الدفع الإلكترونية وخدمات البطاقات في بنك عودة: بطاقات الدفع المصرفية تسهم في تنشيط السياحة والتسوّق



رندة بدير: ٤,٢ مليار مشترك
 حول العالم منهم ٣,٨ مليون مستخدم في لبنان

ال نقاط للحصول على تذاكر السفر، وغيرها من المزايا التي تقدمها البطاقات المصرفية؟

رندة بدير: مما لا شك فيه أن برامج الولاء على اختلافها، شجعت على زيادة استعمال البطاقات، مما تقدمه من هدايا قيمة لحامليها. ونحن في بنك عودة ندرك أهمية تقديم برامج ولاء مختلفة تلبّي احتياجات جميع شرائح الزبائن، ومن هذا المنطلق يقدم بنك عودة عدة برامج للزبائن، ومنها:

- برنامج Cedar Miles الذي يخول حامل البطاقة تجميع «مايل» واحد مقابل كل دولار ينفقه. ويكون كسب الأميال تلقائياً عند استعمال البطاقة للشراء بدلاً من النقود. وهذا، يمكن لحامل البطاقة كسب الأميال واستبدالها ببطاقات سفر مجانية، أو ترفيق درجة السفر، أو زيادة وزن الأمتعة مع طيران الشرق الأوسط، أو مع كل أعضاء شبكة Skyteam، التي تضم أكثر من ٩ شركات طيران حول العالم.

- برنامج Points الذي يخول حامل البطاقة تجميع نقطة واحدة مقابل كل ١٠ دولارات يصرفها. ويمكن لحامل البطاقة استبدال هذه النقاط المجمعة بمجموعة أغراض تناسب احتياجاته وأسلوب حياته. كما يمكنه استبدال النقاط مقابل تذاكر سفر مع الخطوط الجوية التي يفضلها.

تحمل التكنولوجيا الحديثة هذه الأيام، الكثير من الأساليب الذكية في عمليات الدفع الإلكتروني التي تنتشر في أسواق لبنان والعالم، عبر البطاقات التي تصدرها المصارف التجارية لعملائها، والتي تغنينهم عن حمل الأوراق النقدية في جيوبهم وحقائبهم، لما فيها من مخاطر الضياع أو السرقة أو غيرها.

«المال والعالم» طرحت مجموعة من الأسئلة على السيدة رندة بدير، مديرية خدمات الدفع الإلكترونية في بنك عودة، حول التطورات المتسارعة والمذهلة التي تشهدها سوق بطاقات الدفع المصرفية، محلياً وعالمياً، والمزايا المختلفة التي يوفرها بنك عودة لحاملي هذه البطاقات بأنواعها، لتسهيل الشراء والاستهلاك من جهة، وزيادة وتنشيط الحركة التجارية في الأسواق من جهة ثانية. وفيما يلي نص الحوار:

«المال والعالم»: أي نوع من البطاقات هي الأكثر رواجاً خلال مواسم السياحة والأصطياف في لبنان، للاقامة الفندقية، والمطاعم، وتأجير السيارات، والمنتجعات البحرية، والأسواق التجارية، وغيرها؟

رندة بدير: إن معظم السواح العرب والأجانب، عندما يزورون لبنان، يحملون معهم بطاقات صادرة من بلدتهم الأم، وهي في معظم الأحيان إما بطاقات «ماستركارد» أو بطاقات «فيزا» أو بطاقات «أميركان إكسبريس». وتقبل معظم الفنادق والمطاعم والمنتجعات السياحية والأسواق التجارية كل هذه الأنواع من البطاقات. وهنا يأتي دور المصرف المصدر للبطاقة، فالسائحة سوف يستعمل البطاقة التي تقدم له أفضل الميزات وبرامج الوفاء.

«المال والعالم»: هل تطورت ثقافة الدفع بالبطاقات المصرفية، لبنانياً وعربياً، خلال السنوات الأخيرة، وما هي الدوافع التي تشجع المستهلك على اعتماد البطاقات في تعاملاته اليومية؟

رندة بدير: بإمكاننا التأكيد من أن ظاهرة التعامل بالبطاقات الإلكترونية أصبحت شائعة وأكثر تداولًا في لبنان بوجه خاص، والبلدان العربية عموماً. لذلك نلاحظ حماساً شديداً من المصارف لتسويق بطاقات الائتمان وتشجيع الزبائن على اقتنائها واستخدامها. ومن أهم ما يحفز المستهلك على استعمالها هي التسهيلات المادية، وكذلك برامج الولاء التي تحت العميل على عدم استخدام النقود، بل على استعمال البطاقة لدفع ثمن المشتريات أو معظمه، بهدف الحصول على هدايا متنوعة مثل تذاكر السفر، أو الأجهزة الإلكترونية وغيرها.

«المال والعالم»: إلى أي حد نجحت البطاقات المصرفية في زيادة الاستهلاك وجمع المزيد من

«المال والعالم»: ما مدى العلاقة العضوية بين البطاقات المصرفية على أنواعها، وبين عالم السياحة والتسوّق، مع بداية الموسم السياحي لهذا العام في لبنان؟

رندة بدير: من المعروف، أن البطاقات المصرفية مرتبطة ارتباطاً مباشرأً بعالم السياحة والتسوّق، وأن مفهوم بطاقات الدفع نشأ لتلبية الحاجة إلى تأمين وسائل للدفع خلال السفر، فالمستهلك يفضل ألا يحمل الكثير من الأموال النقدية خوفاً من السرقة أو الضياع.

وهكذا باتت بطاقات الائتمان من ضرورات السفر، ولا تجد شخصاً دائم السفر إلا لديه بطاقة ائتمان. بل أكثر من ذلك، فقد أزالت بطاقات الائتمان العديد من متاعب السفر، بحيث يستطيع المرء الآن أن يحجز تذاكر الطيران والإقامة بالفندق عن طريق الإنترنت باستخدام بطاقة الائتمان التي وفرت وسيلة دفع آمنة ومضمونة، تشق فيها شركات الطيران، والفنادق، ومكاتب تأجير السيارات، ولا يحتاج حاملها الرهن جواز سفره، أو لإيداع ضمانة مالية لدى أي من هؤلاء جميعاً.

كما أنها طريقة سهلة وآمنة. فلو ضاعت أو سُرقت النقود، فمن الصعب استردادها، أما لو ضاعت بطاقة الائتمان، فتسنطط أولًا أن تحمي رصيدك المصرفي بتحميم مفعولها، وثانياً أن تصدر بطاقة بديلة بسرعة فائقة لقاء رسم بسيط.

ومن هنا، فإن بطاقات الدفع مرتبطة بحركة السياحة. وكلما زادت السياحة وسافر حاملو البطاقات اللبنانيّة إلى أنحاء العالم، يمكنهم استعمالها لمشترياتهم. وبالمقابل، فإن أي سائح أجنبي يمكنه استعمال بطاقات دفع صادرة من مصرف عالمي على ماكيينات الدفع اللبنانيّة المتوفّرة في جميع المطاعم وال محلات التجارّية.

في لبنان) شكل عنصراً هاماً أتاح لبنك عوده «ماستركارد»، انتهاز فرصة يمكن الإفادة منها. ومن هذا المنطلق، أطلقت تقنية Tap2Pay من بنك عوده التي تتوجه إلى كل المشترkin في خدمة الهاتف الخلوي من Alfa وTouch.

فهي تسمح لحاملي بطاقة ائتمان «ماستركارد» من بنك عوده ربط بطاقتهم مباشرةً بهاتفهم الخلوي من خلال بطاقة SIM من Alfa أو Touch عن طريق هاتفهم الخلوي، وذلك بفضل تقنية NFC. وبفضل هذه الخدمة، سيتمكن حامل البطاقة من استعمال هاتفه الخلوي، ليسدّد ثمن مشترياته الصغيرة والسريعة في عدد من المتاجر في لبنان والخارج، بما فيها الحال التجارية الكبرى، ومطاعم المأكولات السريعة، والسوبرماركت، والصيدليات، والمقاهي، وغيرها. وهذه الخدمة السريعة والسهلة سوف تتيح للمستهلك استبدال الأموال النقدية ببطاقات الدفع، بواسطة الموبايل لكل أنواع المشتريات.

ارتفاع موجودات مصرف لبنان ذهباً وعملات إلى ٤٧,١ مليار دولار منتصف حزيران

بعض الاصدارات. هذا وبلغت ودائع القطاع العام لدى مصرف لبنان منتصف حزيران نحو ٧,٢٥ مليارات دولارات بتراجع مقداره ٥٠ مليون دولار نتيجة زيادة الإنفاق الحكومي بما فاق ايرادات الخزينة في النصف الاول من حزيران.

اجنبية قد بلغ منتصف حزيران، نحو ٤٨,٦٠ مليار دولار. الا ان محفظة الاوراق المالية العائدة اليه لم ترتفع اكثراً من ٣٧,٤٥ مليارات ليرة (ما يوازي ٣٠,٣٧ مليون دولار) لعدم اضطراره الى تغطية عجز اكتتابات المصارف في اصدارات الخزينة اللبنانية الاف

نتيجة استمرار تدفق الرساميل الخارجية باتجاه مؤسسات هذا القطاع في لبنان في النصف الاول من حزيران بوتيرة أعلى من تدخله في سوق القطع بائعاً للدولار حفاظاً على علاقة الصرف بينه وبين الليرة. وهكذا يكون مجموع موجودات مصرف لبنان من ذهب وعملات

- برنامج Cash Back الذي يخول حامل البطاقة استرجاع قيمة معينة من المشتريات التي أجراها بواسطة بطاقة.

- برنامج Airtime وهو برنامج «احك لبنان» المتوافر على بطاقة «لبناني» الائتمانية التي تخول حامليها تجميع «دقائق كلام» مجانية على الهاتف الجوال لدى شركتي Alfa وTouch كلما تم استعمال البطاقة لدفع المشتريات.

«المال والعالم»: ما هي برأيك ملامح المستقبل في سوق البطاقات المصرفية اللبنانيّة والعربيّة، وحجم الإقبال على استخدامها كديل للدفع بالأوراق النقدية في الأسواق؟

رندة بدبير: تشهد الأسواق في لبنان والعالم توسيعاً كبيراً في التكنولوجيا المصرفية، ومن أبرز مظاهره انتشار خدمات الدفع بالبطاقات، ولكن أصبح من الواضح أن مستقبل الدفع متّجه حالياً نحو تقنيات الدفع غير المباشر Contactless Payment، وأهمها الدفع عبر الهاتف الجوال أو Mobile Payment.

ومن خلال سلسلة خدمات Tap2Pay للدفع

م في لبنان

وغيرها من
٩؟
ج الولاء على
ل البطاقات،
ونحن في بنك
لإ مختلفة
بيان، ومن
مج للزيائن،

ذوّل حامل
ل كل دولار
ند استعمال
هكذا، يمكن
واستبدها
جة السفر، أو
الأوسط، أو
تضمم أكثر

حامل البطاقة
١٠ دولارات
ستبدل هذه
س تناسب
نه استبدال
وط الجوية



مصرف لبنان: ضمانة اقتصادية

أظهر البيان الموجز الذي أعده مصرف لبنان عن وضعه منتصف حزيران، مقارناً بما كان في نهاية ايار ارتفاعاً في بند «الذهب» مقداره ٢٦,٦٥ مليارات ليرة (ما يوازي ١٧٧ مليون دولار) نتيجة ارتفاع سعر اونصة الذهب من ١٢٥,٠٠ دولار الى ١٢٧٨,٠٠ دولار في ظل استقرار الدولار محلياً على ١٥٠,٧٥ مليون ليرات في النصف الاول من حزيران، بحيث بلغ احتياط الذهب لديه نحو ١١,٧٥ مليار دولار مقابل مقابل ١١,٥٧ مليار دولار في نهاية ايار.

كما ارتفعت موجوداته من العملات الأجنبية بما مقداره ٧١٣,١١ مليارات ليرة (ما يوازي ٤٧٣,٥٥ مليون دولار) منتصف حزيران ليصل مجموعها الى نحو ٣٦,٨٥ مليارات دولار من نحو ٣٦,٣٥ ملياراً منتصف ايار، وذلك نتيجة زيادة ودائع القطاع المالي لديه نحو ١٠٧٠,٧٦ مليار ليرة (ما يوازي ٢٨,٧١ مليون دولار)